



**INVEST.  
CONTRIBUTE.  
BENEFIT.**

# M-PaaS

## Managed Pooling as a Service

### Slide 3 Was ist M-PaaS von Gateway Ventures?

- 4 Warum unser M-PaaS?
- 5 Warum wir? Erfolg, Erfahrung & Verfügbarkeit!
- 6 Klarer & einfacher Prozess
- 7 Etablierte Basis & Struktur
- 8 Transparente Gebühren
- 9 Kontaktieren Sie uns
- 10 Anhang
  - Nutzenversprechen
  - Gebührendetails
  - Inklusivleistungen
  - Häufig gestellte Fragen
  - M-PaaS Abzeichen

# Was ist M-PaaS von Gateway Ventures?

## Was ist Pooling?

Pooling bezeichnet das Bündeln von Investoren.

Diese Gruppenstruktur wird „Pool“ oder Syndikat genannt.

Der Investorenpool tritt gegenüber dem Start-up als eine Partei auf.

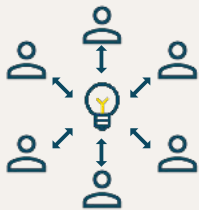
## Was ist Managed Pooling as a Service (M-PaaS)?

“Managed” bedeutet Full-Service, z.B. Pool-Captain & Gateway-Plattform.






Sie sind Ihre Schnittstelle zwischen den Investoren & dem Start-up.

“As a Service” beschreibt die praktische Online-Nutzung.

### Ohne Pooling



### Legende

-  Start-up
-  Investor
-  Investorengruppe
-  Pool-Captain & Gateway-Plattform
-  Pool (Gateway SPV)

### M-PaaS



# Warum unser M-PaaS?

## Die weltweit erste Full-Service Pooling-Lösung, wir nennen es “managed pooling”.

### Warum Pooling?

1. **Ermöglicht Zugang** für Investoren durch ein viel niedrigeres Mindestinvestment & den Start-Ups ein breiteres Investoren-Spektrum.
2. **Reduziert Risiken** wie Kleinanleger Blockaden & durch leichtere Diversifizierung.
3. **Verbessert die Effizienz** für beide aufgrund der zentralisierten Struktur.

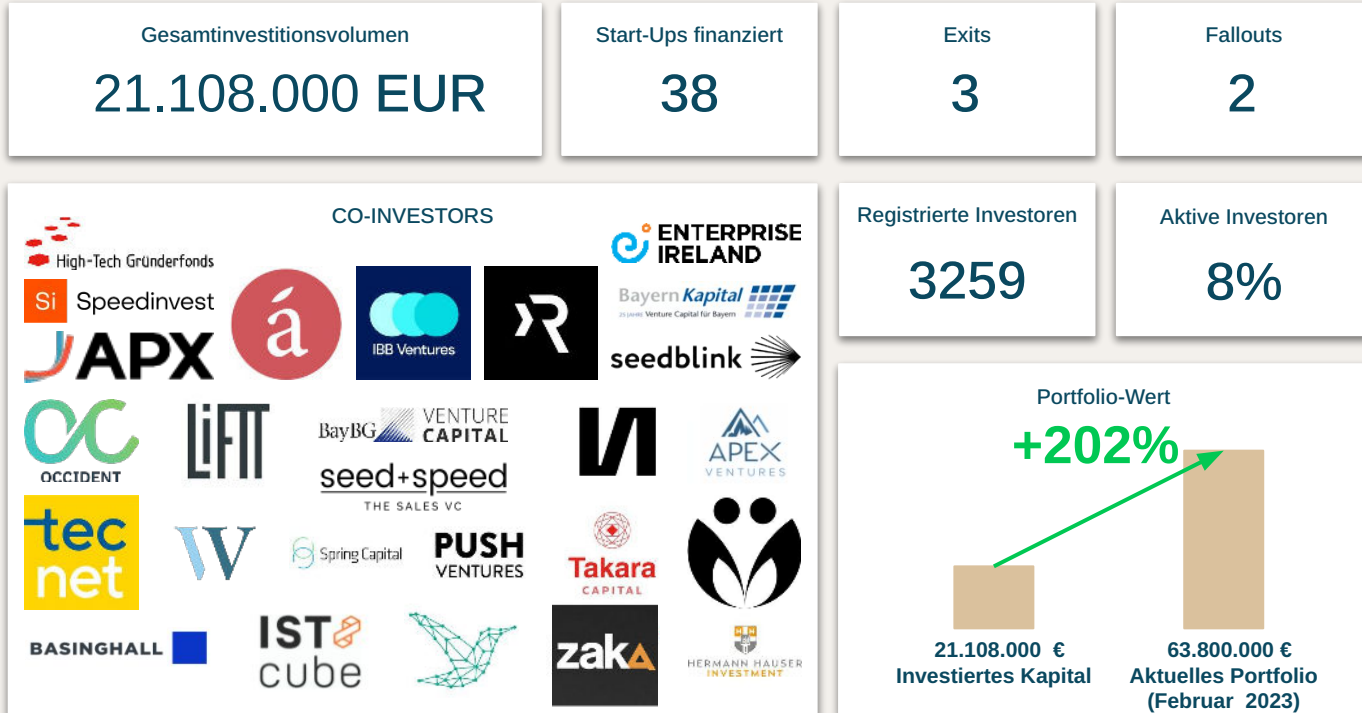
### Warum Managed?

1. **Freisetzen von Kapazitäten** durch unseren Pool-Captain & Online-Plattform. Während des gesamten Lebenszyklus, damit Sie sich auf Ihre Prioritäten fokussieren können.
2. **Mehrwert** durch mehr Professionalität, Erfahrung & unser EU-weites Netzwerk.
3. **Gesicherte Konsistenz** mit etablierten Strukturen & Prozessen, wie z.B. regelmäßiges Reporting & Transaktions-Know-how.

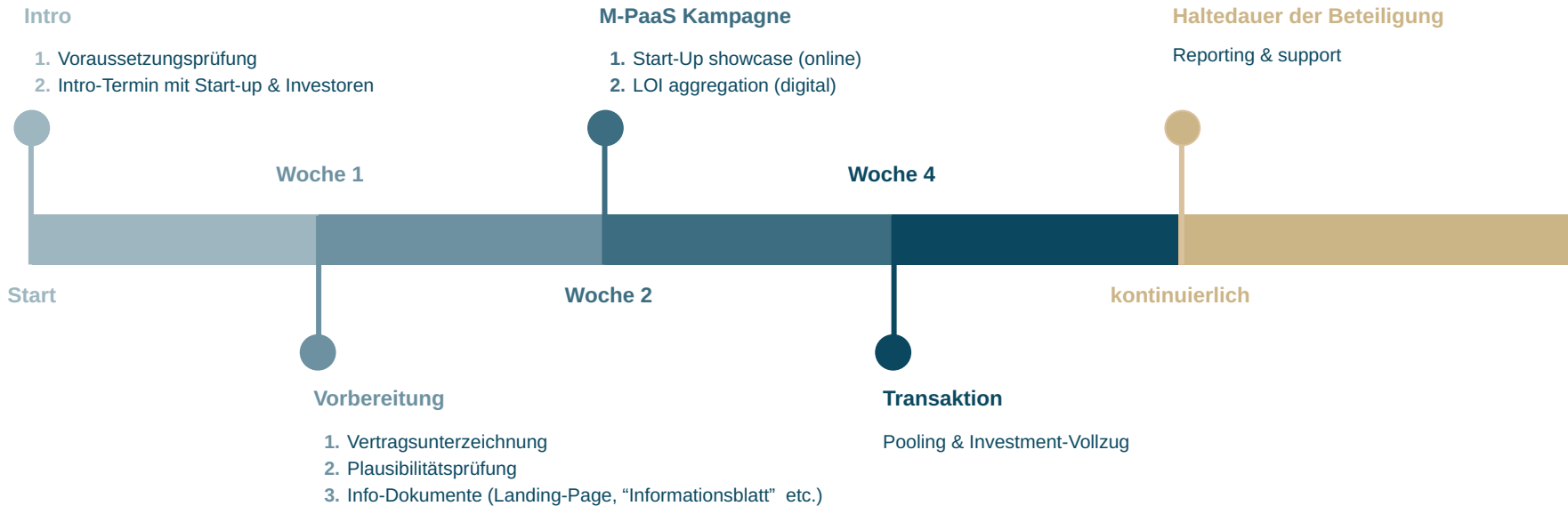
### Warum GATEWAY?

1. **Erfolg** als ein führendes DACH Business-Angel-Netzwerk & -Plattform, mit hervorragenden Performance-KPIs.
2. **Erfahrung** dank der eigenen Erfolgsgeschichte mit über 35 Kampagnen & Transaktionen.
3. **Sofortige Verfügbarkeit** ermöglicht, unseren Pooling-Prozess noch heute zu beginnen, ohne die mühsame Errichtung eigener Strukturen.

# Warum wir? Erfolg, Erfahrung & Verfügbarkeit!



# Klarer & einfacher Prozess



# Etablierter Aufbau & Struktur

Pooling über unsere österreichische Treuhandgesellschaft (SPV).

1. Warum Österreich? Regulierungs-Standortvorteil!  
**AltFG** - Alternativfinanzierungsgesetz inkl. "Informationsblatt"
2. Rechte & Pflichten zwischen Start-up & Investoren bleiben erhalten
3. Dieselbe Treuhandgesellschaft auch für Folgeinvestitionen
4. Zur Unterzeichnung der Treuhandvereinbarungen ist kein Notar erforderlich
5. Online-Unterzeichnung & KYC über DocuSign



# Transparente Kosten

Weitere Einzelheiten finden Sie im Anhang.

**Einrichtungsgebühr**

5 %

vom Investor:In zu bezahlen

**Verwaltungsgebühr**

1 % p.a.

vom Start-up bezahlt

**Gewinnbeteiligung  
(Carry Gebühr)**

5 %

vom Investor:In zu bezahlen



# Kontaktieren Sie uns

✉ [robert.stammen@gateway.ventures](mailto:robert.stammen@gateway.ventures)

☎ +49 160-99171777

in [@robert-stammen](#)

Investieren Sie mit uns



# Anhang



# Nutzenversprechen

## Investor (Pool)

1. Deal-Zugang (Ticketgröße)
2. Weniger Zeit- & Arbeitsaufwand
3. Pool-Captain & Gateway platform
  - 3.1. Pooling: Prozess & Durchführung
  - 3.2. Reporting: regelmäßige Reports & vierteljährliche Update-Termine
  - 3.3. Liaison: Kommunikation & Koordination
  - 3.4. Unsere Online-Plattform: Investoren-Cockpit
4. Unterstützung von Folgeinvestitionen
5. Etablierte Rechtsstruktur (SPV) & Transaktionserfahrung, sofort verfügbar

## Start-Up

1. Verbessert Fundraising (mehr Kapital)
  - 1.1. Breiteres Investoren-Spektrum
  - 1.2. Kleinere Tickets werden eher investiert
2. Übersichtliche Gesellschafterliste (1 Partei)
3. Weniger Zeit- & Arbeitsaufwand (Investor Relations)
  - 3.1. Pool-Captain
    - 3.1.1. Mehrwert (Gateway EU Netzwerk)
    - 3.1.2. Kommunikation
    - 3.1.3. Koordination
  - 3.2. Gateway Plattform
    - 3.2.1. Effizienz (zentraler Knotenpunkt)
    - 3.2.2. Reporting
    - 3.2.3. Voting
4. Etablierte Struktur- & Transaktions-Kompetenz, sofort verfügbar
5. Folgefinanzierung-Unterstützung

## Co-Investor/Aktionär

1. Folgefinanzierung-Unterstützung
2. Übersichtliche Gesellschafterliste
3. Mehrwert via Gateway EU Netzwerk
4. Ruhiger Pool-Investmentprozess
5. Pool-Captain
  - 5.1. Professionell
  - 5.2. Erfahrung
  - 5.3. Konsistent



# Gebührendetails

Gebührenname	Einrichtungsgebühr	Verwaltungsgebühr	Gewinnbeteiligung (Carry Gebühr)
Zeitpunkt	Am Start	In der Mitte	Am Ende
Gebührenbetrag	5% der Pool-Investsumme	1% der Pool-Investsumme	5% zukünftiger Pool-Gewinne
Bezahlt von	Investor	Start-up	Investor
Häufigkeit	Einmal	p.a.	normalerweise einmal
Erklärung	Dies ist eine Pauschalgebühr. Es gibt keine versteckten Zusatzkosten für unsere M-PaaS Dienstleistung.	Die Gebühr fällt an, solange der Pool Gesellschafter ist. (Haltedauer, z.B. bis zum Anteilsverkauf oder Konkurs)	Ein Carry ist eine Erfolgsprovision. Die nur auf Gewinne anfällt. (z.B. durch Aktienverkauf oder Dividenden)
Beispielrechnung	Pool-Investitionsbetrag 300.000€ $300.000 * 0,05 = 15.000€$	Pool-Investitionsbetrag 300.000€ $300.000€ * 0,01 = 3.000€$ Jedes Jahr 3.000€	Investment 300.000€ Verkaufserlös 800.000€ Gewinn 500.000€ $5\% \text{ carry} = 500.000€ * 0,05 = 25.000€$

# Inklusiveleistungen (chronologische Reihenfolge)

## Intro & Vorbereitung

1. Voraussetzungsprüfung & Intro-Termin
2. Vorbereitung
  - 2.1. M-PaaS Vertragsunterzeichnung (Start-up)
  - 2.2. Plausibilitätsprüfung (Machbarkeit, nicht Bewertung)
    - 2.2.1. Registerauszug
    - 2.2.2. Satzung/Statuten
    - 2.2.3. Gesellschaftsvertrag
    - 2.2.4. Anteile verfügbar & unbelastet
    - 2.2.5. Ein paar mehr, wie z.B. URG-Kriterien
  - 2.3. Erstellung von Info Dokumenten
    - 2.3.1. Einseiter (inkl. Bedingungen & Konditionen)
    - 2.3.2. Landing-Page (LOI)
    - 2.3.3. "Informationsblatt" (AltFG)

## Kampagne & Transaktion

1. M-PaaS Kampagne
  - 1.1. Start-Up Showcase (Einseiter & Plattformseite)
  - 1.2. Go Live inkl. Einladungs-E-Mails
  - 1.3. LOI Aggregation (digital)
2. Pooling Durchführung
  - 2.1. Unterzeichnung Treuhandverträge (Investoren)
  - 2.2. KYC
  - 2.3. Geldtransfer 1: Investor an Gateway-Treuhand
3. Vollzug der Investition
  - 3.1. Eigenkapital (Notar) oder Wandeldarlehen-Unterzeichnung
  - 3.2. Geldtransfer 2: Gateway-Treuhand an Start-Up

## Haltedauer

1. Pool-Captain & Gateway Plattform
  - 1.1. Mehrwert (EU weites Netzwerk)
  - 1.2. Reporting & Investor Relations
    - 1.2.1. KPIs
    - 1.2.2. Kurze Zusammenfassungen der Updates
    - 1.2.3. Vierteljährliche Gespräche (inkl. Jahresbericht)
  - 1.3. Abstimmungsfunktion (Gesellschafterbeschlüsse)
2. Folge-M-PaaS & -Finanzierung Hilfe
3. Exit/Verkaufs Unterstützung

# Häufig gestellte Fragen 1

**Gibt es eine Mindestgröße für den Pool?**

Nein, aber unsere Mindestgebühr für die Einrichtung beträgt 10.000€.

**Mindestanlage pro Investor?**

Ja, 1.000€

**M-PaaS vs Gateway Kampagne?**

M-PaaS-Kampagnen und Gateway-Kampagnen sind völlig unabhängige und verschiedene Dienste, die wir anbieten.

Die Teilnahme an einem der Dienste hat keinen Einfluss auf den Zugang zum anderen. Ein Unterschied ist z.B., dass wir kein Fundraising für neue M-PaaS-Kampagnen betreiben.

Weitere Einzelheiten zur M-PaaS-Fundraising-Hilfe finden Sie auf der zweiten FAQ-Seite. Um eine Gateway-Kampagne durchzuführen, die auf unserer Plattform allen Investoren präsentiert wird, kontaktieren Sie uns bitte.

# Häufig gestellte Fragen 2

## Können Sie bisherige Wandeldarlehen-Investoren poolen?

Ja, aber diese müssen zustimmen. Die Einzelheiten hängen von Ihrem bisherigen Wandeldarlehen Text ab.

## Können Sie bisherige Gesellschafter poolen?

Ja, aber diese müssen zustimmen. Die Umsetzung kann im Detail variieren, aber das Ergebnis ist gleich -> ein Pool.

## M-PaaS Fundraising-Hilfe

Die Unterstützung beim Fundraising für M-PaaS ist auf Folgefinanzierungen begrenzt und erfolgt über ausgewählte Intros in unserem umfangreichen Investorennetzwerk.

Die Hilfe beim Fundraising ist eine Ermessensentscheidung von Gateway und kann verweigert werden. Wir haften nicht für fehlgeschlagene oder verweigerter Fundraising-Hilfe und deren Folgen.

Für eine Gateway-Kampagne, die auf unserer Plattform allen Investor:innen präsentiert wird, kontaktieren Sie uns bitte.

# M-PaaS Abzeichen

## Verwendungshinweis

Unser M-PaaS Abzeichen ist ideal für Start-Ups, um den Investoren zu zeigen, dass sie unseren M-PaaS Service nutzen. Einfach die bevorzugte Variante wählen.

Am besten im Pitch-Deck auf dem Deckblatt und der Kontaktseite platzieren.





# HAFTUNGSAUSSCHLUSS

Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen und Aussagen dienen der unverbindlichen Information.

Dieses Dokument stellt kein Angebot und auch keine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf einer Anlage, zur Änderung einer Anlage oder zur Beteiligung an einem Unternehmen dar. Dieses Dokument stellt keinen Prospekt für die in diesem Dokument beschriebene Anlagemöglichkeit dar und sollte auch nicht als solches angesehen werden. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen und Aussagen beruhen auf dem Verständnis und der Einschätzung der relevanten Fakten, Gesetze und Vorschriften durch den Fondspromoter zum Zeitpunkt der Erstellung des Dokuments; sollten sich zu einem späteren Zeitpunkt diesbezügliche Änderungen ergeben, besteht keine Verpflichtung zur Mitteilung. Beispiele, Simulationen, Analysen und andere Zahlen in diesem Dokument wurden von den Projektträgern in gutem Glauben unter Berücksichtigung des Marktumfelds zum Zeitpunkt der Erstellung auf der Grundlage historischer Daten erstellt, die jedoch keine Rückschlüsse auf die künftige Wertentwicklung zulassen. Sie dienen lediglich zu Informationszwecken. Die in der Vergangenheit erzielte Wertentwicklung wird nur zu Informationszwecken zur Verfügung gestellt. Sie lässt keine Rückschlüsse auf zukünftige Ergebnisse oder das Erreichen von Anlagezielen zu.

Obwohl sich dieses Dokument auf Informationen stützt, die als zuverlässig angesehen werden, und obwohl es um die Aktualität dieser Informationen bemüht ist, übernehmen die Projektträger keine Garantie für die in diesem Dokument enthaltenen Informationen. Bevor man eine Entscheidung bezüglich dieser Informationen trifft, sollte man seinen eigenen Berater konsultieren. Die Projektträger können nicht für die in diesem Dokument enthaltenen Informationen und deren Verwendung verantwortlich gemacht werden. Sie lehnen jede Haftung für Entscheidungen, die auf der Grundlage der in diesem Dokument enthaltenen Informationen getroffen werden, oder für daraus resultierende Handlungen ab. Die alleinige Verantwortung für die Verwendung dieser Informationen und die damit erzielten Ergebnisse liegt bei den Anlegern. Die Projektträger übernehmen keine Verantwortung oder Haftung für den Inhalt dieses Dokuments, die Richtigkeit und Vollständigkeit der in diesem Dokument enthaltenen Informationen und auch nicht in anderer Hinsicht in Bezug auf die in diesem Dokument enthaltenen oder anderweitig mitgeteilten Informationen; dasselbe gilt für die Richtigkeit der in diesem Dokument gemachten oder dem Dokument zugrunde liegenden Annahmen und der auf der Grundlage der in diesem Dokument enthaltenen Informationen getroffenen Entscheidungen.

Wien, Februar 2023